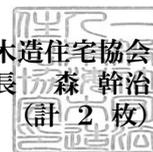


営業力向上委員会
他県の工務店から学ぶ！『営業力向上セミナー』第1回目

一般社団法人東海木造住宅協会
営業力向上委員会委員長 森 幹治
(計 2 枚)



拝啓 貴社ますますご清栄の事とお慶び申し上げます。

さて、2019年10月に消費税が10%へ上がる可能性があるなか、営業を強化するために、今から売れるしきみを理解し、時代と自社に合ったしきみを構築、さらに、営業の中に資金計画を上手く取り入れることが必要です。その為には、お客様からの資金計画に関する質問にきちんと答えられることが重要になります。そこで、今年度の本委員会では、ファイナンシャルプランナーの座馬氏に借入から返済計画を、山梨県のたてみ小川氏に営業の悩みの解決の方法を中心にお話して頂きます。本委員会は、どなたでも参加できますので、経営者はもちろん営業もご参加頂き、社員教育の一環としてご活用ください。

参加をご希望の方は、下欄に必要事項をご記入の上、**6月30日(土)までにFAXにてご返信**、もしくは担当営業までお渡しください。 敬具

記

- 日時 7月3日(火) 14:00～17:00 (13:30～受付)
- 会場 後藤木材(株) 本店 3階会議室 (〒500-8447岐阜市大倉町12 TEL. 058-271-3000)
- 講師 たてみ株式会社 小川 茂幸 氏
- 1968年生まれ(49歳) 創業16年目、一代で創業。一家離散、どん底からのスタートでした。建築専門資格ゼロです。正直、資格取得の勉強時間、余裕すらありませんでした。ただ、「住宅を売ること」だけに没頭。創業にあたり最初に決めたのが赤字をださないこと、銀行からお金を借りないこと、これを強く決意。現在では、山梨県・静岡県に事業展開。2009年建築職人の正社員化にも取り組み住コネク(株)を設立。2017年度は、すでに前年度比180%の売上高を達成。現在も銀行借り入れゼロの会社を経営。
- 内容 次のアポの取り方など (予定)
- 懇親会 委員会後、岐阜駅周辺で行い、会費は5千円を予定しております

□■ 他県の工務店から学ぶ！『営業力向上セミナー』第1回目 参加申込 ■□

参加をご希望の方は、必要事項をご記入の上、**6月30日(土)までにFAXにてご返信**、もしくは担当営業までお渡しください。

会社名		T E L	
参加者名		懇親会 ○を付けてください→	出席 ・ 欠席
参加者名		懇親会 ○を付けてください→	出席 ・ 欠席

FAX返信先：058-271-5630 (一般社団法人東海木造住宅協会事務局宛)

ご不明な点がございましたら、事務局までお問い合わせください。(TEL:058-271-3003)

以上